

# René Morawetz

### Trainerprofil, Zielgruppe, Voraussetzungen und Termine



René Morawetz ist Trainer, Coach und Unternehmer sowie Autor der Bücher: „Anleitung zum Glücklichmachen: Dein Reisebüro begeistert“ und „Bedarfsermittlung 2.0 – Das Zauberbuch“, die er exklusiv für den Expi am Reisebüro-Counter geschrieben hat.

Durch sein angewandtes Storytelling unterstützt er die Teilnehmer bei der Erreichung ihrer Ziele.

Er ist ein Mann der Praxis. Als gelernter Reiseverkehrskaufmann und ehemaliger regionaler Verkaufsleiter glänzt er mit detailliertem Fachwissen und Branchenkenntnissen. Seinen Praxisbezug behält er durch seine Mitarbeit und Mitgestaltung im und am stationären erfolgreichen Reisebüro seiner Ehefrau. Durch die Kombination aus Trainertätigkeit und aktivem Verkauf sind seine Seminare die reine Praxis, fröhlich und motivierend vermittelt. Sein Spezialgebiet ist die Motivation der Teilnehmer, die ihre Kunden durch die aufmerksame, zielorientierte und persönliche Arbeit von der Reisebüro-Dienstleistung begeistern.

Er ist ein Mann der Praxis. Als gelernter Reiseverkehrskaufmann und ehemaliger regionaler Verkaufsleiter glänzt er mit detailliertem Fachwissen und Branchenkenntnissen. Seinen Praxisbezug behält er durch seine Mitarbeit und Mitgestaltung im und am stationären erfolgreichen Reisebüro seiner Ehefrau. Durch die Kombination aus Trainertätigkeit und aktivem Verkauf sind seine Seminare die reine Praxis, fröhlich und motivierend vermittelt. Sein Spezialgebiet ist die Motivation der Teilnehmer, die ihre Kunden durch die aufmerksame, zielorientierte und persönliche Arbeit von der Reisebüro-Dienstleistung begeistern.